

Neuer Vertriebsleiter Deutschland bei Mitsubishi Electric, Living Environment Systems

- **Ganzheitliche Lösungen für die Wärme- und Kälteversorgung sowie Lüftung von Gebäuden**
- **Weitreichendes Potenzial für energieeffiziente Lösungen**
- **Aufgabenstrukturen „Heizen“ und „Kühlen“ wachsen immer weiter zusammen**
- **Verschiedene Expertenteams in der Beratung**

Ratingen, 04. Juli 2016 – Gerd Hofer ist seit dem 01.07.2016 neuer Vertriebsleiter Deutschland von Mitsubishi Electric, Living Environment Systems. Hofer ist staatlich geprüfter Heizungs- und Lüftungstechniker sowie Betriebswirt. In seiner beruflichen Laufbahn zeichnete er u.a. bei namhaften Heiztechnik-Unternehmen für den Vertrieb verantwortlich. In den vergangenen Jahren war der 50jährige bereits als Vertriebsleiter Heiztechnik für Mitsubishi Electric tätig.

Bewusstsein für breite Lösungskompetenz schärfen

Künftig wird Hofer vor allen Dingen das Bewusstsein um die breite Lösungskompetenz des Herstellers schärfen. „Wir bieten ganzheitliche Lösungen für die Wärme- und Kälteversorgung sowie die Lüftung von Gebäuden – vom Endkunden bis hin zu großen Gewerbe- oder Dienstleistungsobjekten. Die Wachstumsraten der vergangenen Jahre zeigen, wie viel Potenzial unsere Technologie insbesondere bei energieeffizienten Gebäuden besitzt. Diese Chancen zu weiterem Wachstum werden wir durch gezielte Ansprache und Information von Entscheidern nutzen.“

Der Ratinger Hersteller bietet u. a. vielfältige Lösungskonzepte rund um VRF-Anlagen, Klimageräte und Wärmepumpen sowie zentrale und dezentrale Lüftungsgeräte. Hierzu gehören teils weltweit einmalige Technologien wie das VRF R2-System mit zwei Rohrleitungen zum gleichzeitigen Heizen, Kühlen und der Wärmerückgewinnung oder

das HVRF-System, das die Vorzüge direktverdampfender und wasserbasierter Anlagentechnologie verbindet.

Insbesondere bei monovalenten Komplettkonzepten für die Wärme- und Kälteversorgung haben sich die Lösungen in den vergangenen Jahren einen überzeugenden Stellenwert am Markt erarbeitet. Genau hier will Hofer ansetzen: „Unsere Aufgabenstrukturen in puncto Heizen und Kühlen wachsen bedingt durch die Anforderungen unserer Kunden und ihrer Bedürfnisse immer weiter zusammen. Deswegen bieten wir immer mehr lösungsübergreifende Konzepte, die eine ganzjährige Wärme- und Kälteversorgung auf hoch effizienter Basis und erneuerbaren Energieträgern umfassen. Wir kümmern uns mit unseren Lösungen nicht nur um das eine Halbjahr, in dem geheizt oder das andere Halbjahr, in dem gekühlt werden muss, sondern konditionieren Häuser ganzjährig mit perfekten Umgebungsbedingungen – oft nur mit einer einzigen Anlagentechnologie.“

Team von Planerberatern mit breiter Lösungskompetenz

Hierfür kann Hofer u.a. auf ein Spezialistenteam von Planerberatern zurückgreifen, das genau diese Beratung beim Kunden leistet. „Beim Erstgespräch mit dem Kunden sehen unsere Planerberater ausschließlich das Projekt mit seinen besonderen Anforderungen und greifen dann aus unserem gesamten Portfolio auf die beste Lösung zurück“, erläutert Hofer dazu. „Für das anschließende Expertenwissen in den Bereichen Wärme- oder Kälteversorgung verfügen wir jeweils über eigene Vertriebsmannschaften. Diese Teams werden auch künftig entweder z. B. auf das SHK-Fachhandwerk oder den Kälte- und Klimaanlagebauer zugehen.“

Weitere Informationen gibt Mitsubishi Electric Europe B.V., Mitsubishi-Electric-Platz 1, 40882 Ratingen, Tel.: 0 21 02 - 4 86 - 0, E-Mail: les@meg.mee.com, www.mitsubishi-les.com.

Über Mitsubishi Electric

Seit über 90 Jahren versorgt Mitsubishi Electric Corporation sowohl Unternehmenskunden als auch Endverbraucher auf der ganzen Welt mit qualitativ hochwertigen Produkten aus den Bereichen Informationsverarbeitung und Kommunikation, Weltraumentwicklung und Satellitenkommunikation, Unterhaltungselektronik, Industrietechnologie, Energie, Transport- und Bauwesen sowie Klima- und Heiztechnik. Mit rund 129.000 Mitarbeitern erzielte das Unternehmen zum Ende des Geschäftsjahrs am 31.03.2015 einen konsolidierten Umsatz von 36 Milliarden US Dollar*. In über 30 Ländern sind Vertriebsbüros, Forschungsunternehmen und Entwicklungszentren sowie Fertigungsstätten zu finden. Seit 1978 ist Mitsubishi Electric in Deutschland als Niederlassung der Mitsubishi Electric Europe vertreten. Mitsubishi Electric Europe ist eine hundertprozentige Tochter der Mitsubishi Electric Corporation in Tokio.

* Umrechnungskurs 120 Yen = 1 US Dollar, Stand 31.03.2015 (Quelle:Tokyo Foreign Exchange Market)

Weitere Informationen:

<http://global.mitsubishielectric.com>

<http://www.mitsubishielectric.de>

<http://www.mitsubishi-les.com>

Kontakt

Die Agentur - Kommunikations-Management Schellhorn
Martin Schellhorn
Blombrink 1
45721 Haltern am See

Telefon: 0 23 64 - 10 81 99
Mobil: 01 77 - 3 22 58 02
Fax: 0 23 64 - 28 77
E-Mail: martin.schellhorn@die-agentur.sh



Gerd Hofer ist neuer Vertriebsleiter Deutschland bei Mitsubishi Electric, Living Environment Systems.

Foto: Mitsubishi Electric

Datum: 04.07.2016